

Werkstudent (m/w/d) Sales

Short Facts

- 📍 **Standort:** Berlin | hybrid
- 🕒 **Start:** ab sofort oder nach Vereinbarung
- 👤 **Umfang:** 15–20 Stunden pro Woche
- 💰 **Vergütung:** 16–18€ pro Stunde

Das ist dein Job

Du arbeitest bei uns überaus **selbstständig und eigenverantwortlich**, wenn du den Bereich **Sales** unterstützt und mitgestaltest. Dabei kommen dir dein **kommunikatives Geschick**, dein **Organisationstalent** sowie dein **Interesse an wirtschaftlichen Zusammenhängen** zugute. Wir sind schon gespannt, wie du mit deinem Einsatz dazu beiträgst, Manaia Consulting im Markt noch sichtbarer zu machen!

- ▶ Du unterstützt bei der **Identifikation und Ansprache potenzieller Kunden, Branchen & Markttrends**
- ▶ Unterstützung bei der Pflege und Weiterentwicklung unserer **Bestandskundenbeziehungen**
- ▶ Eigenständige Qualifizierung von Leads sowie aktive **Kontaktaufnahme** und **Terminvereinbarung**
- ▶ Mitarbeit bei der Erstellung von **Sales-Unterlagen, Präsentationen & Angeboten**
- ▶ Begleitung des gesamten **Sales-Cycles**: von der ersten Ansprache über die Teilnahme an Pitches bis hin zur Nachverfolgung
- ▶ Pflege unseres **CRM-Systems** sowie Unterstützung beim **Reporting** und bei der **Prozessoptimierung**
- ▶ Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und unserem Beratungsteam bei **Vertriebsinitiativen**
- ▶ Ressourcenplanung und Management der Projektprofile

Das bringst du mit

- ▶ Du bist immatrikulierte:r Student:in im Bereich BWL, VWL, Marketing, Wirtschaftsinformatik o.Ä.
- ▶ Du hast Interesse an Themen wie **Vertrieb, Kundenmanagement und Kommunikation**
- ▶ Du arbeitest strukturiert, proaktiv und zuverlässig
- ▶ Sicherer Umgang mit **MS Office** (v.a. Excel und PowerPoint) - erste Erfahrungen im Sales oder CRM sind ein Plus – aber kein Muss
- ▶ Sehr gute Deutschkenntnisse (mind. C1), Englisch von Vorteil

Was wir dir und uns gönnen

- ▶ **Flexible Arbeitszeiten** – ideal neben dem Studium
- ▶ Hybrides Arbeiten: **mobiles Arbeiten & Büro im Herzen Berlins**
- ▶ Einblick in den kompletten Vertriebsprozess
- ▶ **Mentoring & Learning on the Job**
- ▶ **Benefits**, wie z.B. Urban Sports Club oder Belonio sowie Mobilitätsbudget

Du hast Lust, Teil unseres Teams zu sein?

Dann bewirb dich gleich mit deinem CV. Wir freuen uns auf dich!

Deine Fragen vorab beantwortet dir gerne unsere Kollegin Julia per E-Mail an: recruiting@manaia-consulting.de.

Manaia Consulting GmbH, Warschauer Straße 58A, 10243 Berlin