

Werkstudent in der Vertriebszentrale (m/w/d)

Im Rahmen Deiner Werkstudententätigkeit erwarten Dich abwechslungsreiche Aufgaben und Du genießt viel Freiraum, um selbstständig und flexibel zu arbeiten und eigene Ideen einzubringen. Nutze dabei die Gelegenheit, Dich bereits während Deines Studiums zu vernetzen und wertvolle Erfahrungen für Deine berufliche Orientierung zu sammeln.

- Du erstellst für uns Präsentationen und bereitest Zahlen, Daten und Fakten auf.
- Du bist bei uns ein komplett integriertes Teammitglied und nimmst an verschiedenen Veranstaltungen in Deiner Einheit teil. Außerdem bist Du regelmäßig bei verschiedenen Projektmeetings und Schnittstellentreffen dabei.
- Du organisierst das Tagesgeschäft und übernimmst eigenständig administrative Tätigkeiten.
- Du bist ein „Kundenversteher“ (für interne und externe Kunden) und unterstützt uns bei der ständigen Verbesserung von Prozessen.
- Du betreust eigene Projekte: Dazu gehört die Trend- und Wettbewerbsanalyse und die Konzeption von Lösungen zur Gestaltung einer zukunftsfähigen Allianz.

Job-ID: J000001712
Einsatzort: Cottbus
Gesellschaft: Geschäftsstelle Cottbus
Tätigkeitsbereich: Vertrieb
Art der Anstellung: Vollzeit
Veröffentlicht: 02.11.2026

Deine Vorteile im Vertrieb der Allianz

- **Mobiles Arbeiten:** Du hast die Möglichkeit, von Zuhause aus und zeitlich flexibel zu arbeiten.
- **Weiterbildung:** Du hast zahlreiche Lern- und Weiterbildungsmöglichkeiten, die Du bedarfsgerecht wählen kannst, z.B. über LinkedIn Learning.
- **Mitarbeitervorteile:** Du profitierst von zahlreichen Corporate Benefits, wie bspw. einem steuerfreien Fahrtkostenzuschuss für die Nutzung des ÖPNV.

Das bringst Du mit

- Du bist Student:in, mindestens im 3. Semester immatrikuliert und kannst gute Studienleistungen nachweisen.
- Du hast bereits erste Berufserfahrung gesammelt und gehst sicher mit den gängigen MS-Office Programmen (PowerPoint, Excel, Outlook etc.) um.
- Für Dich stehen unsere Kunden (intern und extern) im Mittelpunkt und die Zusammenarbeit im Team macht Dir richtig Spaß.
- Du bist kreativ, motiviert und gleichzeitig analytisch unterwegs, außerdem überzeugst Du durch Deine offene und freundliche Art.

Das treibt uns an

Bei der Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG setzen wir uns leidenschaftlich dafür ein, das Leben unserer Kundinnen und Kunden sicherer und besser zu gestalten. Unser Leitbild „We secure your future“ begleitet uns in allem, was wir tun. Wir sind Sorgenversteher:innen, Mutmacher:innen, Möglichmacher:innen – jeden Tag aufs Neue! Als Allianz bieten wir Dir nicht nur eine stabile und sichere berufliche Heimat, sondern auch eine Vielzahl an Entwicklungs- und Karrieremöglichkeiten.

Kontakt



Michaela Hagemann
Vertreterbereichsleiterin
0173 379 39 77
michaela.hagemann@allianz.de

Jetzt online bewerben: https://beesite-allianz-production-frontend.app.beesite.de/index.php?ac=application&jobad_id=1712